

ER DU VILD MED AT SÆLGE OG SKABE NYE RELATIONER?

Erfaren sælger søges til salg af online HR- og kommunikationsløsninger.

Virksomheden:

QuizPedia er en virksomhed, som sælger online kommunikationsværktøjer til Medievirksomheder, detailhandel og uddannelsesinstitutioner. Ét af vores online værktøjer er en "Quiz Maker" som blandt andet bliver brugt til permission marketing.

Virksomheden består i dag hovedsagligt af et dynamisk design- og udviklingsteam, og vi søger derfor en dygtig og ambitiøs sælger, som kan opbygge og understøtte vores salgsteam.

Dine centrale arbejdsopgaver:

Du vil deltage i alle aspekter af salget, herunder:

- At udforme vores salgsstrategi og interne processor i samarbejde med vores direktør
- At varetage relationer til eksisterende kunder
- At fortage kanvassalg til potentielle mindre kunder
- At opsøge, udvikle og præsentere vores løsning for store kunder
- At udvikle salgsmateriale
- At opbygge vores fremtidige salgsafdeling

Du formår:

- At arbejde selvstændigt og i teams
- At opsætte og arbejde med KPI'er
- At arbejde struktureret og målrettet
- At kommunikere på dansk og engelsk, både mundtligt og skriftligt
- At præsentere løsninger på højeste organisatoriske niveau
- At følge salgsprocessen til døren og afslutte salget

Du har:

- Erfaring som sælger
- Erfaring i at bruge moderne online CRM systemer (pipedrive, salesforce, hubspot, mv.)
- Erfaring i at motivere og opsætte mål for andre
- Ambitioner på egne vegne
- Lyst og gå på mod
- Højt til loftet

Vi tilbyder:

Kom og arbejd i en start-up (som netop har modtaget ekstern finansiering), som har mod på at udfordre hele verden med en ny og innovativ online løsning. Du vil få masser af frihed og muligheder. Du vil arbejde med vores team på at opbygge vores fremtidige salgsteam. Du vil være med til at påvirke beslutninger og processor i en kultur hvor der er meget kort fra beslutning til handling.

Hvis du er interesseret så send en mail til info@quizpedia.com med en motiveret ansøgning samt et CV.